



# Estrategias de Reclutamiento



## Dar reconocimiento a reclutadores del Consejo

Todo reclutador es una persona vital del Consejo y se le debería dar reconocimiento como tal. Pequeñas muestras para reconocer públicamente los esfuerzos del reclutador pueden producir grandes dividendos que resultarán en un aumento en la actividad de reclutamiento.

- Promueva los premios e incentivos de la campaña actual.
- Reconozca a los reclutadores otorgándoles certificados del Club VIP (Proponente Muy Importante) y el prendedor de solapa.
- Solicite o compre premios de la campaña para los reclutadores, tales como:
  - boletos para actividades atléticas o sociales
  - certificados para cenas, fines de semana en algún lugar
  - equipo deportivo, juegos para la familia, etc.
- Ofrezca reducción en las cuotas por cada nuevo miembro reclutado (p.ej. el patrocinador recibe un reembolso de \$1 por cada reclutado, o algo similar).
- Inicie un “Club de la Chaqueta” otorgando una chaqueta a miembros que recluten 10 Caballeros o más.
- Faites paraître le nom des parrains à côté du nom des nouvelles recrues dans le bulletin mensuel.
- Nombre a los reclutadores en el boletín del Consejo, junto con los nuevos reclutados.
- Dé reconocimiento a los reclutadores en las reuniones del Consejo o por medio de una nota escrita.
- Ordene Certificados de Agradecimiento (#1579-S) para los reclutadores y periódicamente entréguelos en alguna actividad o reunión del Consejo.
- Asegúrese de que el proponente incluya su número de membresía en la Sección 6 de la solicitud de membresía para registrarse en el Consejo Supremo. Pídale al Secretario Financiero que revise los documentos antes de enviarlos al Consejo Supremo.